

Consejos de cara al Brexit (en particular, para un Brexit duro)

En DACHSER no podemos influir en las decisiones políticas de Reino Unido, pero sí podemos asegurarnos de estar preparados para que los trámites aduaneros sigan funcionando con la mayor fluidez posible.

Aspectos administrativos	
Compruebe si actualmente tiene lazos comerciales con Reino Unido.	Pueden englobar importaciones o exportaciones.
Calcule el volumen de sus envíos futuros (importante a efectos aduaneros).	<p>Verifique la estructura de los clientes y de sus envíos, p. ej.: tipo de entregas (cantidad/dimensiones), previsión de expediciones (cantidad y volumen), valor de la mercancía, disponibilidad de recursos internos (personal, sistemas informáticos, espacio para almacenaje).</p> <p>Cabe esperar tiempos de tránsito más largos, debido a posibles retrasos en la gestión aduanera en los pasos fronterizos, especialmente en el período inmediatamente posterior al Brexit.</p>
Acuerde los Incoterms a aplicar con sus socios comerciales.	<p>Para tramitaciones simples, recomendamos utilizar los siguientes incoterms: FCA y DAP (aplica únicamente a DACHSER Air & Sea Logistics).</p> <p>Para obtener más detalles sobre los Incoterms, por favor, visite la página web de la Cámara de Comercio Internacional (ICC): http://www.iccspain.org/</p> <p>Características de los Incoterms EXW / DDP</p> <p>Si tiene la intención de enviar mercancía a Reino Unido/UE bajo los términos de entrega de EXW, deberá determinar quién es responsable del proceso de exportación. Además, debería verificar si se aplican requisitos adicionales relacionados con los impuestos en el país de origen, como resultado del incoterm seleccionado.</p> <p>DDP es aplicable solo en casos excepcionales. Tenga en cuenta que estos términos de envío también pueden dar lugar a requisitos adicionales relacionados con los impuestos en el país de destino. Aclare quién se hará cargo de los costes y responsabilidades.</p>

<p>Hable con sus proveedores y clientes.</p>	<p>Como en un futuro todos los envíos procedentes/con destino Reino Unido conllevarán trámites aduaneros, tanto en exportación como importación, es importante saber quién será el responsable de realizarlos.</p> <p>Las declaraciones de aduanas pueden presentarlas los socios comerciales (exportador y/o importador) o uno de sus agentes (representantes).</p> <p>Cuando solicite el envío, y si no tiene claro quién debe presentar la declaración de aduanas: envíenos una carta de recomendación. Con esta carta nos podremos poner en contacto con su proveedor/cliente. Esta es la única manera de garantizar que tengamos la información necesaria para la correcta gestión aduanera antes de la entrega.</p>
<p>Genere los documentos comerciales estipulados por la ley de aduanas.</p>	<p>Las facturas comerciales no solo deben tener los datos generales de la factura, sino también información adicional sobre aduanas (como los números EORI de los socios comerciales, la información de contacto del destinatario y el remitente, los Incoterms, la cantidad y tipo de mercancía, una descripción detallada de la mercancía, el código TARIC, el valor de las mercancías, el peso neto y bruto de cada código TARIC y su país de origen, y la moneda).</p> <p>Asegúrese de que la información es correcta. Los datos deben coincidir con la mercancía real del envío.</p>
<p>Más documentos adjuntos.</p>	<p>También se incluyen entre otros documentos adjuntos importantes: el documento único administrativo de exportación (DUA) y la carta de porte. Como opcionales: documentos de preferencia (si hay algún acuerdo aduanero preferente entre los países en cuestión) y documentos específicos requeridos para la entrega de la mercancía.</p>

Aspectos generales de las normativas aduaneras	
Solicite un número EORI.	¿Qué es el número EORI (Número de Identificación de Operador Económico)? Registro de operadores económicos y número de identificación.
Verifique la clasificación del producto	Todos los productos deben tener asignada la clasificación arancelaria correcta, según el Sistema Armonizado (SA) y el TARIC. El código TARIC es necesario para determinar las regulaciones y tarifas de importación/exportación aplicables. Puede consultar el código TARIC vigente aquí y en las páginas web de las administraciones nacionales aduaneras correspondientes.
Compruebe los permisos específicos aplicables a sus mercancías exportadas.	Si sus productos requieren de algún tipo de licencia específica para su importación/exportación, como ocurre actualmente, entrarán en vigor para envío hasta/desde Reino Unido en cuanto el país abandone la UE. Por lo tanto, debería verificar cualquier requerimiento de licencia existente y los efectos que puede tener en sus relaciones comerciales con Reino Unido.
Calcule sus impuestos aduaneros por adelantado con „UK Trade Tariff“.	Puede calcular los posibles impuestos aduaneros en los siguientes enlaces: Importaciones desde la Unión Europea hacia Reino Unido: TARIC Exportaciones desde Reino Unido hacia a Unión Europea: Trade Tariff
Solicite una declaración de aduanas simplificada.	<p>Autorización/registro para procesos aduaneros en la exportación de mercancía</p> <p>¿Ya dispone de una autorización/registro para exportación? Si no es así, es conveniente solicitar el Registro en el Sistema Nacional de Exportaciones (NES) para presentar declaraciones de exportación (Documento único administrativo DUA)</p> <p>Simplificación de los procesos aduaneros en la importación de mercancía</p> <p>¿Ya dispone de una autorización para los procesos de importación? Si no es así, es conveniente solicitar lo siguiente:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Procedimiento Especial Transitorio (PET) • Procedimiento Simplificado de Autorización de Exportación (PSAE) • Contabilidad Pospuesta del IVA (CPI) • Pago aplazado aprobado gracias a un Número de Cuenta con Diferimiento (NCD)
Compare el coste de sus impuestos aduaneros vs. los de los depósitos aduaneros.	<p>Bienes de terceros países en su depósito aduanero:</p> <p>¿Importa bienes procedentes de terceros países, los procesa para la libre circulación en UE/Reino Unido y los entrega en la UE/Reino Unido? Si es así, ¿puede ahorrarse los impuestos aduaneros convirtiendo su almacén en un depósito aduanero?</p>

Origen de las mercancías y preferencias

Verifique y anote el origen de las mercancías

Origen preferente/no preferente de la mercancía para la producción propia:

¿En el proceso de fabricación utiliza productos semielaborados procedentes del Reino Unido o de la UE? Si es así, ¿el porcentaje es significativo como para calificar el producto terminado como «originario» y reclamar preferencia, si procede? Puede que sea necesario recalcular el origen de las mercancías producidas internamente e implementar los cambios en los registros maestros. Habría que rescindir todas las declaraciones de proveedores a largo plazo previamente emitidas para poder volver a emitir las. Reino Unido está negociando tratados comerciales con otros países, no obstante, en los que se aplica el arancel de nación favorecida, no existe la posibilidad de beneficiarse de los bienes calificados por su estatus de procedencia de origen, ni por su estatus preferencial.

[Aquí](#) puede consultar una lista de los acuerdos comerciales vigentes si Reino Unido abandona la UE sin acuerdo.

Orígenes preferentes/no preferentes para el comercio de mercancía:

¿Suministra mercancías originarias de Reino Unido o UE, y.?

- a) emite declaraciones de proveedor a sus clientes o
- b) entrega esta mercancía con orígenes preferentes?

Puede que sea necesario modificar el origen de la mercancía en los datos maestros. Habría que rescindir todas las declaraciones de proveedores a largo plazo emitidas previamente para poder volver a emitir las. Reino Unido está firmando tratados comerciales con otros países, no obstante, en los que se aplica el arancel de nación favorecida, no existe la posibilidad de beneficiarse de los bienes calificados por su estatus de procedencia de origen, ni por su estatus preferencial.

Utilice una cuenta de aduanas con aplazamiento de pago

Una cuenta con pago aplazado permite retrasar el pago de cualquier tasa aplicable de importación. Esto puede darle beneficios de flujo de efectivo. Puede encontrar más información sobre los aplazamientos en este documento: [Nota 101: impuestos diferidos](#), IVA y otros cargos.